

# LIC. PAULO CESAR PIÑA VERDUGO

## Datos personales

Fecha de nacimiento: 10 de septiembre 1970  
Edad: 53 años  
Lugar de nacimiento: Culiacán, Sinaloa  
RFC: PIVP700910IHA  
Email: [paulopinav@gmail.com](mailto:paulopinav@gmail.com)  
Celular: 6691580559



## Licenciado en Mercadotecnia

Tecnológico de Monterrey, Campus Monterrey

## Objetivo Profesional

Aplicar los conocimientos adquiridos en mis empresas y otras desarrollando negocios con alto potencial de crecimiento en ventas y utilidades.

## Experiencia Laboral

<b>Empresa</b>	<b>IDPR DEVELOPMENT SAPI DE CV:</b>	2023 a la fecha
<b>Puesto</b>	Director General	
<b>Logros</b>	1.- Isla de la Piedra Resort & Sun Set Living Mazatlán 50 unidades hotel casas y condos 2.- Marieta Towers 55 departamentos en Mazatlán Sinaloa	
<b>Empresa</b>	<b>CON FERIA SA DE CV</b>	2022 a la fecha
<b>Puesto</b>	Director General	
<b>Logros</b>	1.- Cartera actual 10 MDP 2.- Red de distribuidoras 300 3.- Cobertura Sinaloa	
<b>Empresa</b>	<b>LA HAPPY BOX SA DE CV</b>	2021 a 2023
<b>Puesto</b>	Director General	
<b>Logros</b>	1.- Productos de belleza y milagro, venta en redes sociales y tiendas, cobertura nacional 2.- Ventas de productos en vending machine en 4 estados, Sinaloa, Jalisco, Querétaro y Quintana Roo FEB 2021-2023	
<b>Empresa</b>	<b>Comercial Dportenis, Sa de CV</b>	Enero 2013 a Dic 2019
<b>Puesto</b>	Director General	
<b>Logros</b>	Definición y estructuración de modelos actuales de negocios de Retail físico/online, negocio financiero y crediticios. Dirección de negocios y crecimiento de Retail y financiero hasta x 3 en VN y UADI x 6 <b>Desarrollo y crecimiento negocio financiero de intereses de 100 M a 1200 M y utilidad del 15% al 35%.</b> <b>Desarrollo e implementación de tarjetas de crédito de 0 a 100 mil tarjetas en 2 años excelente desempeño solo GDL</b> Desarrollo e implementación plan de carrera en toda la organización Estandarización y control total de la operación Estructuración de procesos robustos y seguimiento en toda la organización Desarrollo de nuevos de negocios financieros, retail, crédito vale, TC Definición y pruebas de Estrategia Digital Total Control y gestión total de la organización <b>Plan Estratégico desarrollo e implementación para un crecimiento en VN de 3.3x DE 1.5 MM A 5MM Y UADI 5x en 4 años</b> Institucionalización de la empresa Desarrollo y crecimiento del Capital Humano Estructuración, automatización del área de administración y finanzas.	

	<p>Estructuración y desarrollo de Sofom.  Digitalización de la empresa  Digitalización del análisis y toma de decisiones de Crédito y cobranza.  Implementación de sistemas de administración y gestión (ERP SAP, IBM, Cadena de suministro, Otros) Cedis  implementación de TOC (Teoría de restricciones) y estabilización de operación crecimiento 5 veces capacidad  instalada en el mismo CEDIS.</p>	
	<b>Asesoría Paulo Cesar Piña Verdugo</b>	Noviembre 2008 a Diciembre 2012
Puesto	Director General	
Logros	<ul style="list-style-type: none"> <li>Asesoría financiera y de negocios.</li> <li>Empresas Asesoradas:  Taipak, D'portenís, Raga, Delia Barraza, Vitallantas, Alimentos Kay, Tiendas Oficiales Sr. Frogs, Metalmec, Promazco, Pizza Xtreme Factory, <b>Stanza</b>, Porcina Chuyín, Agrícola Beltrán, <b>Spazio</b></li> <li>Logros Obtenidos:  Incremento en utilidades hasta 10 veces la inicial, Incremento en productividad, Incremento en la producción hasta en un 50%  Definición de modelo de negocios, Definición clara de estrategia de crecimiento  Administración y control de gastos de operación y costo de producción  Reducción en gastos hasta un 30% y costos hasta un 40%  Eliminación de complejidad, Alineación de la empresa a la estrategia  Alargamiento de cuentas por pagar, Financiamiento para la operación de la empresa  Mejora en los procesos de producción y administración  Estructura organizacional y plan de carrera  Reducción de tiempos de producción hasta un 50%, Incremento en ventas hasta un 20%</li> <li>Plaza comercial (Plaza Bonita) en Culiacán con 72 Locales comerciales.</li> </ul>	
<b>Empresa</b>	<b>Corporativo Homex</b>	Enero 2007 – Octubre 2008
Puesto	Director Corporativo de Administración y Finanzas	
Logros	<ul style="list-style-type: none"> <li>Financiamientos adicionales por 3 mil Millones</li> <li>Implementación del proceso y sistema de control Presupuestal general, Control y disminución del gasto (mejora de procesos)</li> <li>Definición de ERP</li> <li>Diseño de proyecto de gestión para los mandos Estratégico, Tácticos y Operativos</li> <li>Línea de financiamiento de largo plazo por \$200 millones de dólares, colocación de bono por 250 millones de dólares</li> <li>Incremento de líneas de factoraje por 8,000 millones de pesos.</li> <li>Mejora de calificación crediticia por calificadoras.</li> <li>Contratación e implantación de factorajes</li> <li>Diseño e implantación del sistema de reservas territoriales y conexión integral del sistema operativo.</li> </ul>	
<b>Empresa</b>	<b>Corporativo HOMEX</b>	Mayo 2005 – Enero 2007
Puesto	Director Corporativo de Soporte (Administración, Finanzas, TI, REDES, RC, JURIDICO)	
Logros	<ul style="list-style-type: none"> <li>Implementación y dirección del Área de Desarrollo Humano, dirección Jurídico, gerencia de tele marketing,</li> <li>Reestructura y organización del departamento de sistemas</li> <li>Diseño e Implementación del sistema operacional de la compañía .NET</li> <li>Reestructura del área de cobranza automatizando el proceso y control. Control y gestión de tesorería.</li> <li>Incremento del capital de trabajo en 1,500 millones sin costo financiero</li> <li>Diseño e implantación de estrategia del capital de trabajo por negocio y producto</li> <li>Nomina nacional en tarjeta de débito, eliminación de cheques.</li> <li>Participación en la compra de la 5ta desarrolladora de vivienda en México</li> <li>Incorporación y toma de control de la compañía nueva</li> <li>Organización y control del área de servicios generales subcontratando servicios mejorando, estandarizando el servicio y la atención a los clientes internos.</li> <li>Estandarización de sucursales, oficinas, plantillas de personal y operaciones de la empresa</li> <li>Plan de negocios y desarrollo de modelo de proyecciones</li> </ul>	
<b>Empresa</b>	<b>ARCO DESARROLLOS RESIDENCIALES SA DE CV</b>	Enero 2004 – diciembre 2007
Puesto	Director de Finanzas y Ventas, accionista 50% de la empresa	
Logros	<ul style="list-style-type: none"> <li>Desarrollo de dos proyectos inmobiliarios en Culiacán, Sinaloa:</li> <li>La condesa Residencial consto de 65 casas de 1.5 millones y 3 Millones</li> <li>Olivos residenciales consto de 9 casas residenciales de \$1.3 Millones</li> <li>Fondeo con Sofoles</li> <li>Ambos proyectos construidos y comercializados por nuestra empresa.</li> </ul>	

<b>Empresa</b>	<b>Corporativo HOMEX (Culiacán, Sinaloa)</b>	Enero 2000 – diciembre 2004
<b>Puesto</b>	Director de Finanzas y Tesorería	
<b>Logros</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Participación en Colocación de la empresa en bolsa en NYSE y BMV</li> <li>• Colocación de certificados de corto plazo por 1,000 millones</li> <li>• Incremento de líneas de financiamiento por 5,000 millones</li> <li>• Diseño e implantación de modelo de capital de trabajo (generadora de dinero)</li> <li>• Contratación e implantación de factorajes para pago de proveedores</li> <li>• Contratación y administración de una financiera dentro de la empresa fundada por Nafin</li> <li>• Eliminación de créditos puentes, Eliminación de Hipotecas, Inicio de relaciones con todos los bancos y separación de fondeo con Sofoles</li> </ul>	
<b>Empresa</b>	<b>Corporativo Picsa (Culiacán, Sinaloa)</b>	Abril 1998 – Diciembre 2000
<b>Puesto</b>	Subdirector de Finanzas	
<b>Logros</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Contratación de créditos puentes para todos los proyectos actuales y nuevos de la compañía</li> <li>• Administración y control de tesorería, Automatización del sistema de pagos</li> <li>• Eliminación del área de pagos</li> <li>• Diseño y control del sistema de créditos y gravámenes</li> <li>• Colocación de papel comercial y administración del mismo</li> <li>• Administración y autorización de inversión de recursos para todas las sucursales</li> <li>• Administración de paquetes de viviendas en fovi (SHF), Mejora en la relación con Sofoles e inicio de operación con 8 Sofoles, Seguimiento a la cobranza</li> <li>• Incremento de líneas por 1,500 millones</li> </ul>	
<b>Empresa</b>	<b>Ahome Village (Los Mochis Sinaloa)</b>	Mayo 1995 – Marzo 1998
<b>Puesto</b>	Gerente General	
<b>Logros</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inicio de operación de planta congeladora de marisco</li> <li>• Construcción y puesta en marcha de la planta</li> <li>• Exportación de productos del mar a Japón, Chile y EUA.</li> <li>• Venta de productos del mar en México, Guadalajara y Colima.</li> <li>• Implementación de sistemas de administración y control de la planta congeladora</li> <li>• Supervisión y control del proceso de congelación y empaque de los productos</li> <li>• Compra de mariscos y pescado en campo</li> </ul>	

- **Estudios en el Extranjero**
  - Estudios de inglés en Inglaterra en 1991.
- **Habilidades**
  - **Inglés 90%**. Lectura, Escritura y Conversación.
  - **Paquetes Computacionales:** Microsoft Office (Word, Excel, Power Point), Microsoft Outlook. SAP, IBM, GMAIL,
- **Áreas de Interés**
  - Crecer mi propio Negocio y otros, Asesoría consejo de admón. y Desarrollo de nuevos negocios.