



VIBIEN

INMOBILIARIA

APASIONADOS DEL SECTOR



An aerial photograph of a modern, multi-story building with a complex, geometric design. The building features numerous balconies and large windows. It is situated in a city with a dense residential area in the background and a prominent mountain range under a clear sky. The image is in grayscale, with the text overlaid in white.

MISIÓN

"Proporcionar a nuestros clientes una experiencia excepcional en la compra de bienes raíces, adaptándonos a sus necesidades y aspiraciones, ya sea para encontrar su hogar ideal o una oportunidad de inversión estratégica, esto a través de la oferta del mejor portafolio inmobiliario, respaldados por un óptimo conocimiento del mercado, alianzas estratégicas y un servicio integral y personalizado que supera expectativas y fomenta relaciones de confianza y largo plazo."

VISIÓN

Ser reconocidos como líderes innovadores y confiables en la industria inmobiliaria, destacándonos como la primera elección tanto para quienes buscan un espacio para vivir y crear memorias como para aquellos que desean invertir estratégicamente en bienes raíces. Aspiramos a construir un legado de excelencia a través de cada transacción y relación, ofreciendo oportunidades únicas que combinan valor, rentabilidad y satisfacción, impulsadas por innovación y compromiso.

Objetivos estrategicos

- 01** Innovación tecnológica en procesos inmobiliarios
- 02** Desarrollo de Plataforma inmobiliaria diferenciada por su funcionalidad.



VALORES



Confianza:

Generar seguridad en cada interacción a través de un trato profesional y ético.



Integridad:

Actuar con honestidad y transparencia en todas las transacciones.



Excelencia:

Buscar siempre superar las expectativas en calidad de servicio y resultados.



Orientación al cliente:

Poner al cliente en el centro de todas las decisiones y acciones.



Compromiso:

Cumplir con las promesas y trabajar con dedicación para alcanzar los objetivos de los clientes.



Innovación:

Utilizar herramientas digitales y tecnologías avanzadas para optimizar la experiencia del cliente.



Empatía:

Escuchar y entender las necesidades de cada cliente para ofrecer soluciones personalizadas.

**Pasión:**

Demostrar entusiasmo por ayudar a los clientes a cumplir sus sueños inmobiliarios.

**Respeto:**

Tratar a clientes, colaboradores y socios con dignidad y consideración.

**Crecimiento continuo:**

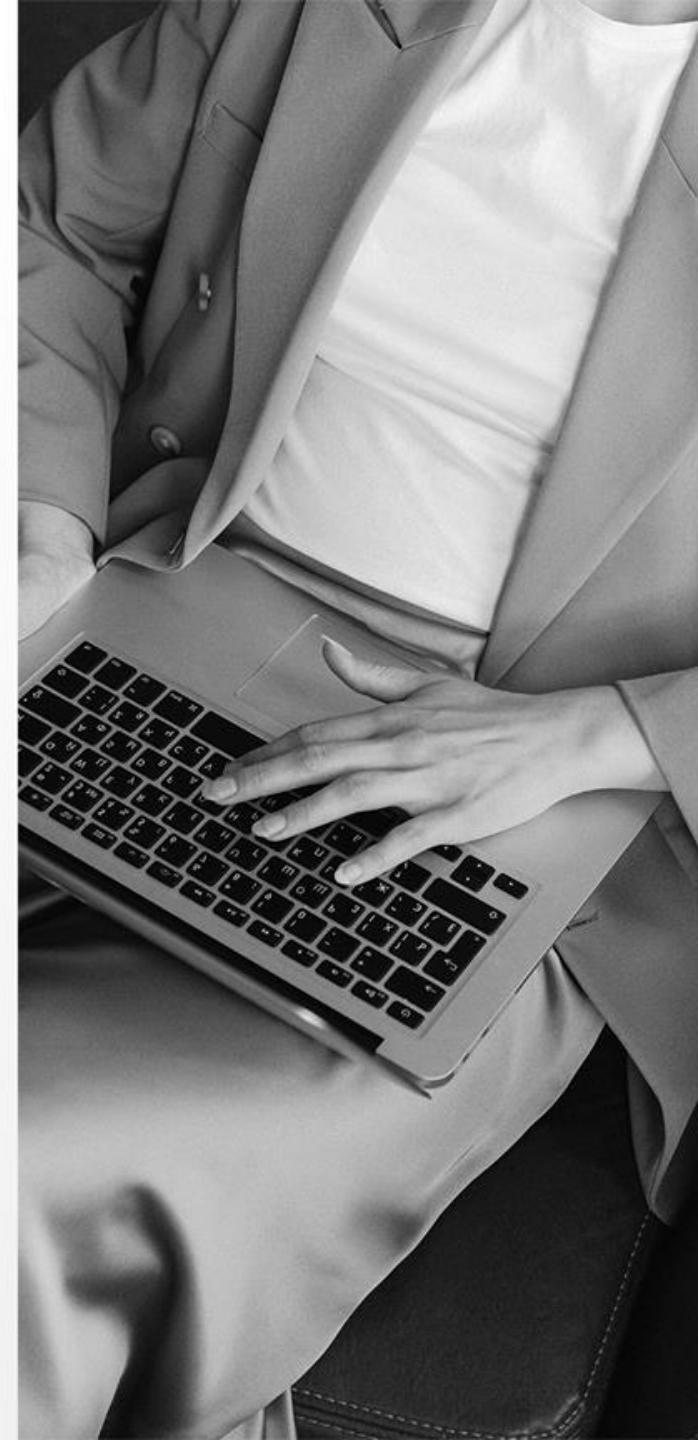
Buscar el aprendizaje constante para mejorar procesos y conocimientos del mercado

**Adaptabilidad:**

Ajustarse a los cambios del mercado y a las nuevas necesidades de los clientes con flexibilidad y creatividad

**Colaboración:**

Fomentar el trabajo en equipo para alcanzar metas comunes y fortalecer relaciones con aliados estratégicos.





SERVICIOS

Clientecentrismo: Nuestro servicio está enfocado en satisfacer las expectativas de nuestros clientes, los cuales son tanto comprador final, como el desarrollador que confía en nuestro equipo de trabajo para la promoción de sus desarrollos.



VIBIEN

INMOBILIARIA

SERVICIO INMOBILIARIO

- Búsqueda de oportunidades de negocio e inversión.
- Asesoramiento a los clientes.
- Análisis del mercado.
- Reclutamiento de agentes inmobiliarios.
- Formación de equipos.
- Coordinación del proceso de compra de los clientes.



ZenovaDigital

MEDIA BUYERS

- Planeación de campañas publicitarias en plataformas digitales.
- Gestión de presupuesto y optimización del ROI.
- Monitoreo y análisis de métricas clave (CTR, CPC, CPA).
- Implementación de A/B Testing para mejorar el rendimiento de campañas.





COMMUNITY MANAGERS

- Gestión y programación de contenidos en redes sociales.
- Interacción activa con la comunidad y respuesta a mensajes y comentarios.
- Monitoreo de reputación y gestión de crisis digitales.
- Crecimiento de la comunidad y análisis de métricas de engagement.

DISEÑADORES

- Creación de contenidos visuales: posts, stories, banners, infografías.
- Adaptación de formatos para distintas plataformas y resoluciones.
- Diseño web y UX/UI para landing pages y sitios web.

CONTENT MANAGERS

- Desarrollo de estrategias de contenido y calendarios editoriales.
- Redacción de copys para redes sociales, blogs y campañas publicitarias.
- Optimización SEO para mejorar posicionamiento orgánico.
- Gestión y organización de recursos multimedia.



MASTER
BROKER

- Desarrollo de plataforma inmobiliaria, la cual se consolide dentro de las mejores herramientas en búsqueda de propiedades para el cliente final.
- La mejor herramienta de gestión de propiedades para el desarrollador/asesor inmobiliario.
- Diferenciado por la inclusión de herramientas digitales como:
 - Maquetas digitales.
 - IA conversacional.
 - CRM.
 - Social media manager.

EQUIPO



TRAYECTORIA

Inicio de operaciones en 2018 con la comercialización de vivienda horizontal (con enfoque al segmento medio, residencial y residencial plus)

Lotes habitacionales desde interés social hasta residencial

A lo largo de los años se realizaron diversas operaciones de Vivienda vertical en la ciudad, el auge de ésta así como la creciente demanda en este tipo de Vivienda capta nuestro interés, con lo que se opta por definir ese mercado como el adecuado para fomentar nuestra especialización.

En 2024 nos restringimos a especializarnos en el sector vertical de la ciudad, y salir en búsqueda de oportunidades a zonas de alta demanda de vivienda vertical .

+800

Clientes satisfechos

+1k

Inmuebles vendidos

+6

Años de experiencia

2025

Contamos con
operaciones y
alianzas
actualmente
en:

